

患者さんのモチベーションを高める！ための

心理コミュニケーション講座

少人数制
1日集中プログラムです！

本講座は、多くの方が悩んでいる

「うまく説明ができない」

「患者さんのモチベーションが上がらない」

という問題を解決するプログラムです。

あなたは、患者さんに「伝わる」説明ができていますか？
「伝わる」ように伝えるには、コツがあります。
コツを学ぶことで、相手への「伝わり方」に圧倒的な差が出ます。





患者さんのモチベーションを高めることができれば、
治療がうまくいだけでなく、仕事にやりがいを持てます。

心理学をベースにしたコミュニケーションで
あなたの仕事力をアップしませんか？

このセミナーは、下記のような方におすすめします

- 「相手に伝わる」説明ができるようになりたい
- コミュニケーションが得意になって 仕事にやりがいを持ちたい
- 患者さんのモチベーションを上げるためのコツを知りたい
- 心理学を取り入れたコミュニケーションを 学びたい

講座の内容は？

-  患者さんの心を引き出す質問
-  言いたいことが伝わる説明のコツ
-  モチベーションを高め、維持する秘訣
-  相手の心に響き、行動が変わる
“相手に合ったことばを選択するための心理学的方法”

歯科医師・歯科衛生士・アシスタントスタッフ

皆様のご参加をお待ちしています！

開催概要

2016年 11月 6日 (日)

10:30~17:00 (※昼食休憩あり)

受講費 (昼食お弁当付き・税別)

歯科医師：¥18,000

スタッフ：¥12,000

会場 八幡デンタル器材株式会社
2階 研修室

北九州市八幡西区永犬丸東町1-1-7
TEL: 093-614-1331

主催 八幡デンタル器材株式会社

講師 柴原 由美子 先生

歯科医師・ライフセラピスト

2005-2013年 くらとみ歯科クリニック勤務。

「診査・診断」を大切にされた歯科医療の基盤を学び、子どもからお年寄りの診療に携わりながらその真髄を追求する。

歯科という現場から「人間まるごと健康にしたい」

という想いから様々な分野における本質を学ぶ。

自身が大切にしている3つの柱「心」「ことば」「食・身体」をベースに、院内セミナー・講演を行っている。

心理カウンセラー、NLPなど心理学をはじめ、

ヨガインストラクター、薬膳アドバイザー、マセラピスト等健康に関する資格取得。

お申込み方法

営業担当者に直接お渡しいただくか ・ FAX : 093-614-1333 (担当: 山西)

またはホームページから (<http://www.yahata-dental.co.jp/>) お申し込みください。

◆御芳名

◆貴医院名

◆ご職種

◆ご住所 (□ご自宅 ・ □ご勤務先)

◆TEL : ()

FAX : ()

◆ご質問事項 (当日のセミナー構成の参考にさせていただきます)